

DIPLOMADO: "Trade Boost: Cómo Usar los Acuerdos Comerciales para Crecer sin Límites"

Maximizando Oportunidades en Asia, Europa y Canadá

🔹 **Duración Total:** 8 horas (2 horas por módulo) **Modalidad:** Virtual / Presencial 🔹 **Dirigido a:** Empresas exportadoras, PYMES, asociaciones comerciales y profesionales del sector exportador.

Made with Gamma

MÓDULO 1: Panorama del Comercio Internacional y Acuerdos Comerciales (2 horas)

1

Introducción al Comercio Internacional

- Principales tendencias globales en exportación.

- Impacto de la globalización y la digitalización en los acuerdos comerciales.

- Casos de éxito de empresas ecuatorianas en mercados internacionales.

2

Acuerdos Comerciales y su Importancia

- Tipos de acuerdos: TLCs, Acuerdos de Asociación, Uniones Aduaneras, entre otros.

- Cómo los acuerdos pueden reducir costos, eliminar barreras y facilitar la inversión extranjera.

- Claves para negociar mejores términos en acuerdos comerciales.

👤 **Ponente:** Richard Salazar – Director Ejecutivo de Acorbanec. Especialista en comercio exterior y logística de exportación.



MÓDULO 2: Acuerdos con Asia – Oportunidades y Retos para Ecuador (2 horas)

Acuerdo de Libre Comercio con Corea del Sur

- Acceso preferencial para productos ecuatorianos como banano, camarón y flores.

- Regulaciones sanitarias y fitosanitarias en Corea del Sur.

- Estrategias de diferenciación para competir en el mercado asiático.

Acuerdo de Asociación Estratégica con China

- **Importancia del mercado chino:** Más de 1,400 millones de consumidores.

- Reducción de aranceles y eliminación de barreras no arancelarias.

- Implementación de plataformas digitales para la exportación en China.

La llegada de COSCO SHIPPING a Ecuador 🌎🚢

- Nuevas rutas de exportación con menores costos y tiempos de tránsito más eficientes.

- Impacto en la logística y distribución del banano ecuatoriano en Asia.

- Oportunidades para optimizar costos y mejorar la competitividad de exportadores ecuatorianos.

👤 **Ponente:** Gustavo Cáceres – Presidente de la Cámara de Comercio China en Ecuador. Experto en desarrollo de estrategias de exportación y comercio digital.

Made with Gamma

MÓDULO 3: Acuerdos con Europa – Acceso al Mercado y Estrategias (2 horas)

1 Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Ecuador

- Ventajas competitivas del banano ecuatoriano en Europa.
- Certificaciones y estándares de calidad exigidos en la UE.
- Uso de blockchain en trazabilidad para garantizar transparencia en las exportaciones.

2 Requisitos y Procedimientos para Exportar a Europa

- Normativa sanitaria y ambiental: Claves para cumplir con los estándares europeos.
- Preferencias arancelarias y beneficios del acuerdo.
- Estrategias de promoción y posicionamiento en el mercado europeo.

3 Cómo Superar Barreras Comerciales

- Uso de la digitalización y el e-commerce en la internacionalización.
- Desarrollo de alianzas estratégicas con distribuidores y compradores europeos.
- Beneficios del marketing de productos agrícolas y agroindustriales en Europa.

👤 **Ponente:** Miguel Ángel Sánchez – Profesor de la Escuela Europea de Negocios EUDE.

Made with Gamma



MÓDULO 4: Acuerdo con Canadá – Beneficios y Estrategias de Exportación (2 horas)

Acuerdo de Libre Comercio Ecuador - Canadá

- Oportunidades en sectores agrícolas y agroindustriales.
- Reducción de aranceles y ventajas competitivas.
- Criterios de sostenibilidad exigidos por el mercado canadiense.

Estrategias para Exportar a Canadá

- Requisitos fitosanitarios y certificaciones exigidas.
- Canales de distribución y estrategias de entrada en el mercado canadiense.
- Desarrollo de productos específicos para consumidores canadienses.

👤 **Ponente:** Daniel Legarda – Exministro de Comercio Exterior. Especialista en cadenas de suministro y estrategias logísticas.

Made with Gamma



METODOLOGÍA DEL CURSO

Exposición de Expertos

Presentaciones interactivas con análisis de casos reales.

Análisis de Casos Prácticos

Aplicación de los conocimientos en situaciones reales.

Foros de Debate y Networking

Espacio para compartir experiencias y generar oportunidades de negocio.

Made with Gamma



BENEFICIOS PARA EXPORTADORES ECUATORIANOS 🚀🌍

1. Acceso a información clave sobre acuerdos comerciales vigentes.
2. Estrategias personalizadas para optimizar costos y mejorar competitividad.
3. Uso de herramientas digitales para agilizar exportaciones.
4. Red de contactos y oportunidades de negocio en mercados internacionales.

Made with Gamma



CONCLUSIÓN Y PRÓXIMOS PASOS

1

Implementación de Acuerdos Comerciales

🔹 La correcta implementación de los acuerdos comerciales es clave para la competitividad del sector exportador ecuatoriano.

2

Oportunidades Logísticas

La llegada de nuevas oportunidades logísticas con COSCO SHIPPING representa un hito para la reducción de costos y tiempos en la exportación.

3

Digitalización y Comercio Electrónico

🔹 La digitalización y el comercio electrónico deben ser aprovechados para mejorar la comercialización y posicionamiento del banano ecuatoriano en mercados clave.

Made with Gamma

Inscripciones Contacto Fusion Plus Digital

📧 **Correo Electrónico:** info@fusionplusdigital.com

📞 **Teléfono:** +593 98 021 9272

🌐 **Sitio Web:** www.fusionplusdigital.com

📱 **Redes Sociales:**

- **Instagram:** @fusionplusdigital
- **Facebook:** facebook.com/fusionplusdigital
- **Twitter:** @fusionplusdigital

🔹 **Horario de Atención:** Lunes a Viernes - 9:00 AM a 6:00 PM (EST) | 8:00 AM a 5:00 PM (GMT-5)

💡 **¡Estamos listos para ayudarte a llevar tu empresa al siguiente nivel con nuestras soluciones digitales!** 🚀

Made with Gamma